Schweizerische Eidgenossenschaft
Confédération suisse
Confederazione Svizzera
Confederaziun svizra

Schweizerisches Generalkonsulat
Swiss Business Hub Germany

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir einen

Export Promotion Consultant für den Swiss Business Hub (m/w/d)
Arbeitsort Stuttgart

Sie kennen den deutschen Markt und interessieren sich für die bilateralen Wirtschaftsbeziehungen zwischen Deutschland und der Schweiz? Sie haben Freude an wirtschaftlichen und rechtlichen Themen und arbeiten gerne in einem internationalen Umfeld an der Schnittstelle zwischen Politik und Unternehmen? Sie verfügen über ausgeprägte Beratungskompetenz, arbeiten strukturiert und pragmatisch und schätzen die persönliche Betreuung und Beratung von Kunden? Dann sind Sie die oder der Richtige für eine verantwortungsvolle Beratungsfunktion im Dienst des Außenministeriums der Schweiz.

Profil
Wir wünschen uns eine Beraterpersönlichkeit mit wirtschaftlichem Hochschulabschluss und mindestens drei bis fünf Jahren Berufserfahrung in der Privatindustrie (Business Development oder Verkauf.
Als Projektleiter für Beratungsmandate verfügen Sie über gute Kenntnisse der deutschen Wirtschaftslandschaft und können Schweizer Firmen aus unterschiedlichen Branchen kompetent und zielorientiert beraten.
Sie übernehmen die Projektleitung, denken proaktiv und beraten kleine und mittelständische Unternehmen aus der Schweiz bei der Eroberung eines neuen Exportmarktes. Ebenso setzen Sie die Projekte um und steuern unser Expertennetz.

Als loyaler Teamplayer können Sie sich rasch in ein internationales Umfeld einarbeiten. Sie verfügen über starke kommunikative Fähigkeiten und sprechen neben Deutsch (Muttersprache) und Englisch (fließend) möglichst auch Französisch. Sie sind kreativ und vernetzen gern. Sie sind wirtschaftsaffin, leistungs- und ergebnisorientiert. Ihnen macht es Spaß, sich in neue Branchen und Produkte einzuarbeiten und die gewonnenen Erkenntnisse strategisch, marketingtechnisch und vertrieblich zu begleiten und passgenaue Kontakte herzustellen.

Aufgaben
Als Berater sind Sie bei uns verantwortlich für die Exportberatung von Schweizerischen KMUs, die den deutschen Markt erschließen möchten. Sie erarbeiten sich ein breites Wissen zu Exporttechnischen Regulatorien für Schweizer KMU in verschiedenen Branchen. Nach einer professionellen Basisberatung erarbeiten Sie mit dem Kunden die Strategie zur Erreichung seiner Marktziele in Deutschland. Anschließend setzen Sie die entwickelten Projekte selbstständig oder in Zusammenarbeit mit unserem externen Beraternetzwerk um.

Sie helfen mit bei der Akquise von neuen Kunden, ebenso suchen Sie aktiv nach neuen Exportchancen für Schweizer Unternehmen in Deutschland. Der Auf- und Ausbau eines breiten Beziehungsnetzes sowie die Weiterentwicklung Ihres Branchen Know-hows sind von zentraler Bedeutung.

Zu uns passt ein Allround-Berater mit Berufserfahrung, der sich für eine Tätigkeit in enger Zusammenarbeit mit Switzerland Global Enterprise, dem offiziellen Exportförderer der Schweiz an der Schnittstelle zwischen KMU-Politik und Wirtschaft interessiert.

Sie finden bei uns ein kleines, dynamisches Team, ein angenehmes Arbeitsumfeld und ein internationales Netzwerk eingebettet in den öffentlichen Dienst der Schweiz.

Bewerbung
Wenn Sie diese Aufgabe anspricht, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung inklusive Gehaltsvorstellung an:

Swiss Business Hub Germany
c/o Schweizerisches Generalkonsulat
Britta Thiele-Klapproth
Königstrasse 84
D-70173 Stuttgart

Email: britta.thiele-klapproth@eda.admin.ch